



German engineered wind turbines

## **Sie wollen etwas bewegen? Wir verstärken unser Team!**

Die **PowerWind GmbH** ist ein deutscher Hersteller von Windenergieanlagen und Anbieter dazugehöriger Serviceleistungen. Das dynamische Wachstumsunternehmen wurde 2007 gegründet und ist an zwei Standorten vertreten. Unser Hauptsitz befindet sich in Hamburg, die Fertigung der Windenergieanlagen findet in einer der weltweit modernsten Produktionsstätten in Bremerhaven statt. Darüber hinaus bieten wir von der Installation über den Netzanschluss bis hin zu Wartungs- und Reparaturarbeiten ein breites Spektrum von Serviceleistungen an.

Um unsere Ziele zu erreichen, sind wir stets gefordert, die Bedürfnisse unserer internationalen Kunden zu erfüllen, kreative Lösungswege zu finden und engagiert Entscheidungen zu treffen.

Für unser weiteres Wachstum im Bereich Sales suchen wir für den Standort Hamburg einen

### **Finanzierungsexperte im internationalen Vertrieb von Windenergieanlagen und Turn-key-Projekten (m/w)**

- Verantwortung und Koordination bzw. Kundenberatung und -unterstützung bei der erfolgreichen Finanzierung europäischer und US-amerikanischer Windprojekte
- Nachhaltige Unterstützung des internationalen Vertriebs von Windenergieanlagen und Turn-key-Projekten an Projektentwickler, Stadtwerke/Energieversorger und Investoren
- Ansprache der jeweiligen nationalen und internationalen Banken und Investoren sowie Durchführung anschließender Vertragsverhandlungen; Pflege und Ausbau von PowerWind Bekanntheit und Reputation
- Betreuung und Unterstützung externer Due Diligence Prozesse
- Maßgebliche Mitarbeit an der mittel- und langfristigen Vertriebsstrategie
- Entwicklung neuer Finanzprodukte in Zusammenarbeit mit Kooperationspartnern
- Enge Zusammenarbeit mit den Abteilungen Finance, Controlling & Legal sowie Projektmanagement

Wir erwarten von Ihnen

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Finanzwissenschaften, Betriebswirtschaftslehre oder Wirtschaftsingenieurwesen, idealerweise mit dem Schwerpunkt Finanzierung
- Mehrjährige Praxiserfahrung in der Finanzierung von Projekten, im Leasinggeschäft oder im Bankengewerbe; einschlägige Berufserfahrung u.a. im Bereich Cash Flow-basierter Finanzierung in einer Bank, der Industrie, der Projektentwicklung oder Finanzdienstleistung sind von Vorteil
- Vertrautheit mit Förderbanken, internationalen Förderprogrammen und den Instrumenten der Exportfinanzierung
- „Hands-on“ Persönlichkeit mit Begeisterung für den kaufmännischen und technischen Vertrieb, Unternehmerteil und Entscheidungsfreude
- Kommunikations- und Überzeugungsfähigkeit sowie Verhandlungsgeschick, ausgeprägte analytische Denkweise, international routiniertes Auftreten
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen wie z.B. Italienisch, Französisch oder Polnisch von Vorteil
- Ausgewiesene Kundenorientierung und internationale Reisebereitschaft

Sie sind begeistert von der Windindustrie und übernehmen gerne verantwortungsbewusst eigene Projekte? Veränderungen sehen Sie als Herausforderung? Sie haben Spaß an der Arbeit in internationalen und interdisziplinären Teams? Dann sollten wir uns unbedingt kennen lernen.

Bewerben Sie sich als Senior Vertriebspezialist für Projektfinanzierung / Project Financing Expert (m/w) unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und Ihres frühesten Anfangstermins, vorzugsweise per Email (max. 3 MB), bei Herrn Sébastien Zielke: [HR@powerwind.de](mailto:HR@powerwind.de)

Bitte haben Sie Verständnis, dass wir aufgrund der Vielzahl der ausgeschriebenen Stellen nur vollständige Bewerbungsunterlagen (inklusive Ihrer Zeugnisse) berücksichtigen.

Weitere Informationen finden Sie auch auf unserer Internetseite [www.powerwind.de](http://www.powerwind.de)