



German engineered wind turbines

Sie wollen etwas bewegen? Wir verstärken unser Team!

Die **PowerWind GmbH** ist ein deutscher Hersteller von Windenergieanlagen und Anbieter dazugehöriger Serviceleistungen. Das dynamische Wachstumsunternehmen wurde 2007 gegründet und ist an zwei Standorten vertreten. Unser Hauptsitz befindet sich in Hamburg, die Fertigung der Windenergieanlagen findet in einer der weltweit modernsten Produktionsstätten in Bremerhaven statt. Darüber hinaus bieten wir von der Installation über den Netzanschluss bis hin zu Wartungs- und Reparaturarbeiten ein breites Spektrum von Serviceleistungen an.

Um unsere Ziele zu erreichen, sind wir stets gefordert, die Bedürfnisse unserer internationalen Kunden zu erfüllen, kreative Lösungswege zu finden und engagiert Entscheidungen zu treffen.

Für unser weiteres Wachstum im Bereich International Sales suchen wir für den Standort Hamburg einen

Vertriebsmanager für Windenergieanlagen (m/w)

- Verantwortung für den internationalen Vertrieb von Windenergieanlagen an Projektentwickler, Investoren und Energieversorger/PPPs
- Selbstständige Geschäftsentwicklung und Prozesskoordination vom Erstkontakt bis zum Abschluss von Einzel- und Rahmenverträgen
- Weiterentwicklung von Erstabschlüssen in langjährig erfolgreiche Kundenbeziehungen
- Maßgebliche Mitarbeit an der mittel- und langfristigen Gesamtvertriebsstrategie sowie aktive Rolle im weiteren Ausbau des internationalen Vertriebsnetzes
- Eigenständige Koordination der internen Vertriebs- und Angebotsprozesse, insbesondere in Zusammenarbeit mit dem Abteilungen Project Management, Service & After Sales sowie Legal

Wir erwarten von Ihnen

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich (Wirtschafts-)Ingenieurwesen, Naturwissenschaften oder Betriebswirtschaftslehre mit ausgeprägtem technischen Verständnis
- „Hands-on“ Persönlichkeit mit Begeisterung für den Vertrieb, Unternehmerteil und Entscheidungsfreude
- Mindestens fünf Jahre Berufserfahrung im internationalen Vertrieb komplexer Produkte des Anlagen- oder Maschinenbaus oder im Projektgeschäft, idealerweise in der Windindustrie oder in der Energietechnik
- Kommunikations- und Überzeugungsfähigkeit sowie Verhandlungsgeschick, international routiniertes Auftreten
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen wie z.B. Italienisch, Französisch oder Polnisch von Vorteil
- Ausgewiesene Kundenorientierung und internationale Reisebereitschaft

Sie sind begeistert von der Windindustrie und übernehmen gerne verantwortungsbewusst eigene Projekte? Veränderungen sehen Sie als Herausforderung? Sie haben Spaß an der Arbeit in internationalen und interdisziplinären Teams? Dann sollten wir uns unbedingt kennen lernen.

Bewerben Sie sich als Vertriebsmanager / Sales Manager (m/w), unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und Ihres frühesten Anfangstermins, vorzugsweise per Email (max. 3 MB), bei Herrn Sébastien Zielke: HR@powerwind.de

Bitte haben Sie Verständnis, dass wir aufgrund der Vielzahl der ausgeschriebenen Stellen nur vollständige Bewerbungsunterlagen (inklusive Ihrer Zeugnisse) berücksichtigen.

Weitere Informationen finden Sie auch auf unserer Internetseite www.powerwind.de